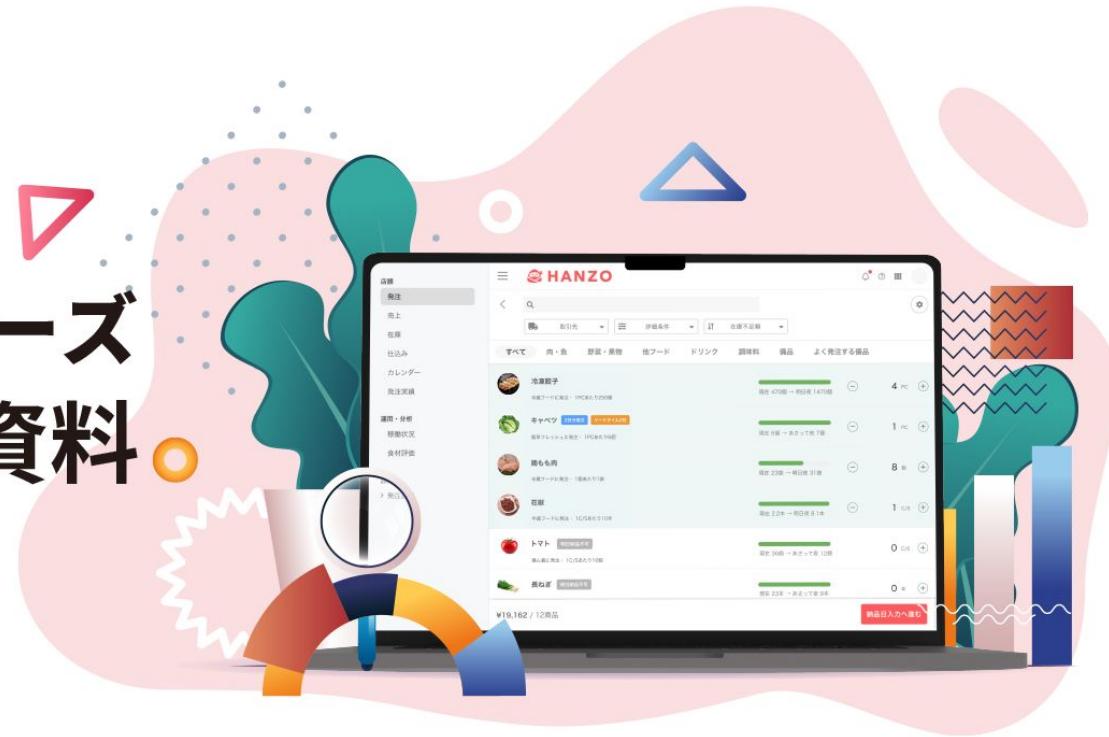




HANZO シリーズ サービス概要資料



CONTENTS

会社紹介

HANZOシリーズ サービス紹介

01 自動発注

02 発注AIアシスト

03 人件費

ご検討の進め方

会社紹介

導入企業 / 事業進捗

外食産業のDX実現にむけ、サービス提供・研究開発両面で事業を進めています

大手をはじめとする外食チェーン企業での、需要予測・発注・原価 DX



株式会社
ジェイアール西日本フードサービスネット
WEST JAPAN RAILWAY FOOD SERVICE NET COMPANY

AIを用いた食品産業のDX推進プロジェクト

NEWS

スタートアップ企業 Goals、NEDO が産総研へ委託したプロジェクトに協力

飲食店での AI 活用により実験対象食材の 91.7%で発注を完全自動化に成功
外食産業向けクラウドサービス「HANZO 自動発注」を用いた自動発注実証結果を報告

プレスリリース 2022.03.15

TOP > ニュース > プレスリリース > スタートアップ企業 -

株式会社Goals(本社 東京都港区 代表取締役:佐野 健 以下、当社)は、国立研究開発法人 新エネルギー

国内トップ研究機関と、エンド需要予測を用いた食品
サプライチェーン最適化の実証実験

会社概要

会社名 株式会社 Goals

所在地 東京都港区芝5-3-2 +SHIFT MITA 3F

代表者 佐崎 傑

設立 2018年7月9日

事業内容 外食向け業務支援クラウドサービス
HANZO の開発・販売・運用支援



代表取締役 CEO

佐崎 傑 (さざき たかし)

2008年にワークスアプリケーションズに入社し、ソフトウェアエンジニア・事業責任者を経験。

同社で各業界リーディングカンパニーのバックエンド業務の改善に携わる中で企業の仕入・製造・販売を司るサプライチェーン領域の課題解決が日本社会を大きく成長させる可能性を感じ、2018年7月にGoalsを創業。

OUR MISSION

食品産業の、ロスをなくす。

人件費や材料費のロス、成長機会のロス、食品廃棄のロス。

食品産業には、長く課題意識を持っているにも関わらず、手をつけられていない様々な「ロス」が存在する。

私たちはそうした難題に挑む顧客に寄り添い、アイデアとテクノロジーで事業の拡大に貢献します。

「食」という産業が、人々の暮らしをさらに彩り続ける未来に向けて。



サービス紹介

01 自動発注

飲食企業向け

需要予測型 AI自動発注サービス



HANZO

The screenshot displays the HANZO software interface on a computer monitor. The left sidebar contains navigation links: 店舗 (Shop), 発注 (Ordering) (selected), 売上 (Sales), 在庫 (Inventory), 仕込み (Manufacturing), カレンダー (Calendar), 発注実績 (Order History), 運用・分析 (Operation & Analysis), 稼働状況 (Operational Status), 食材評価 (Food Material Evaluation), and 設定 (Settings). The main area shows a list of items with their current status and future availability. The items listed are: 冷凍餃子 (Frozen Dumplings), キャベツ (Cabbage), 鶏もも肉 (Chicken Thigh Meat), 花椒 (Sichuan Pepper), トマト (Tomato), and 長ねぎ (Spring Onion). Each item has a small image, a name, a status indicator (e.g., 2日分発注, 明日納品不可), and a note about its availability.

¥19,162 / 12商品

発注業務あるある

01

日々多くの時間と労力を奪われる

在庫カウント～需要予測～発注量計算等、アナログ作業に時間を要する
ピークタイムにも関わらず締め時間に追われ作業を余儀なくされることも

02

特定のスタッフに負荷が集中する

アナログで経験や勘が必要とされる為、社員またはベテランアルバイトしかできない業務に
深刻なケースでは休日に発注の為、出勤されることも

03

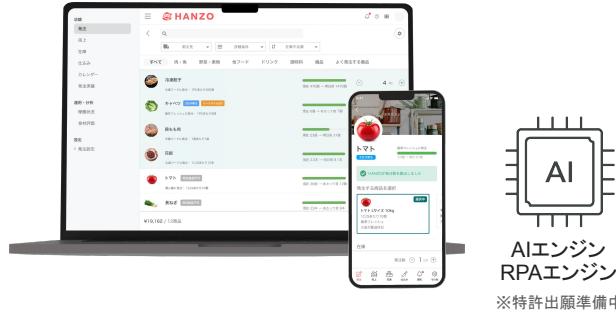
在庫管理の良し悪しに店舗業績が左右される

欠品による機会損失や過剰発注に伴うロス発生による原価率上昇等も発生

HANZO 自動発注とは

AIを搭載した需要予測型の自動発注クラウドサービス

発注を代行し、正しい(品切れ/ロスのない)発注が誰にでもできるようになるプロダクト



✓ AIが売上予測・理論在庫を補正

✓ 適正な発注ドラフトを自動作成

✓ スマートデバイスで業務が完結

✓ 『BtoBプラットフォーム 受発注』
(インフォマート社)と自動連携

限られた人材でも効率的な店舗運営



現場負担の軽減



最適な発注で、食材過不足解消・
提供食材鮮度の向上に貢献



HANZO自動発注での発注作業イメージ

発注において「重要且つ難易度の高い(ミスの要因となりうる)工程」について、
HANZOが精度高く代行します



サービス紹介 02 発注AIアシスト

飲食企業向け AI発注支援サービス

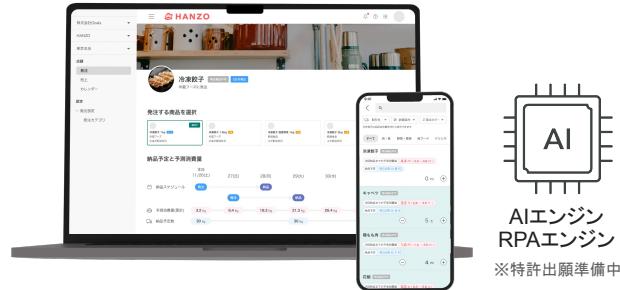


The screenshot shows the HANZO service interface. On the left, a sidebar menu includes '株式会社Goals', 'HANZO', '東京本店', '店舗' (selected), '発注' (highlighted in grey), '売上', 'カレンダー', '設定', '発注設定', and '発注カテゴリ'. The main area displays a product card for '冷凍餃子' (Frozen Dumplings) with a thumbnail image, a note '明日納品不可' (Delivery not possible tomorrow), and '2日分発注' (Order for 2 days). Below this is a section titled '発注する商品を選択' (Select products to order) showing four items: '冷凍餃子 1kg' (Frozen Dumplings 1kg), '冷凍餃子 1.5kg' (Frozen Dumplings 1.5kg), '冷凍餃子 国産野菜 1kg' (Frozen Dumplings with Domestic Vegetables 1kg), and '冷凍餃子 2kg' (Frozen Dumplings 2kg). At the bottom, a chart titled '納品予定と予測消費量' (Delivery schedule and predicted consumption volume) shows a timeline from 11/26 to 30/12. It tracks '予測消費量(累計)' (Predicted consumption volume (cumulative)) and '納品予定数' (Scheduled delivery quantity) for each day, with values like 3.2 kg, 6.4 kg, 18.2 kg, 21.3 kg, and 26.4 kg.

— HANZO 発注AIアシストとは

AIを搭載した需要予測型の発注支援クラウドサービス

簡単に迷わず発注できる指標を提供します（予測消費量+納品リードタイム）



— HANZO 発注AIアシストの仕組み

既存の業務システム

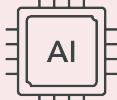


自動連携

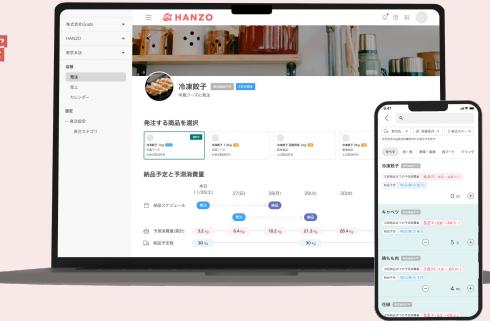


天気予報

データの学習
予測・計算



HANZO



既存の発注システム



発注数の
自動連携

既存のシステム・運用を変えることなく、
AIにより発注業務の省力化を実現します

— HANZO 発注AIアシストでの発注作業イメージ

発注において重要かつ難易度の高い「予測消費量算出」「納品リードタイム加味」について、HANZOが精度高くアシストします

01

予測消費量
算出



僕が担当
します

02

納品リードタイム
加味



僕が担当
します

03

在庫把握



私が担当
します

04

発注数量決定



私が担当
します

サービス紹介

03 人件費

飲食企業向け

AI需要予測による 人件費適正化サービス



HANZO 人件費

三 HANZO

新橋本店 ▾

人時実績でトレーニングを

売上	客数	人時	人時売上高	人件費
予測 384万円	予測 2,084人	予測 783時間	予測 5,150円	予測 98万円
-	-	シフト 892時間	シフト 4,657円	シフト 115万円
実績 378万円	実績 2,054人	実績 863時間	実績 4,717円	実績 109万円

売上	客数	人時	人時売上高	人件費	L率
予測	実績	実績-予測			

月	火	水	木	金	土	日	
30	9.6 万円	9.5 万円	10.1 万円	10.1 万円	14.6 万円	19 万円	18.2 万円
1	10.6 万円	10.7 万円	11.8 万円	11.5 万円	13.3 万円	18 万円	18.3 万円
2	8.3 万円	9.7 万円	11.4 万円	11.3 万円	14.9 万円	18.9 万円	17.9 万円
3	10.7 万円	10.5 万円	13.7 万円	17.3 万円	14.8 万円	18.8 万円	17.9 万円
4	10.7 万円	10.5 万円	11.4 万円	11.3 万円	14.9 万円	18.9 万円	17.9 万円
5							

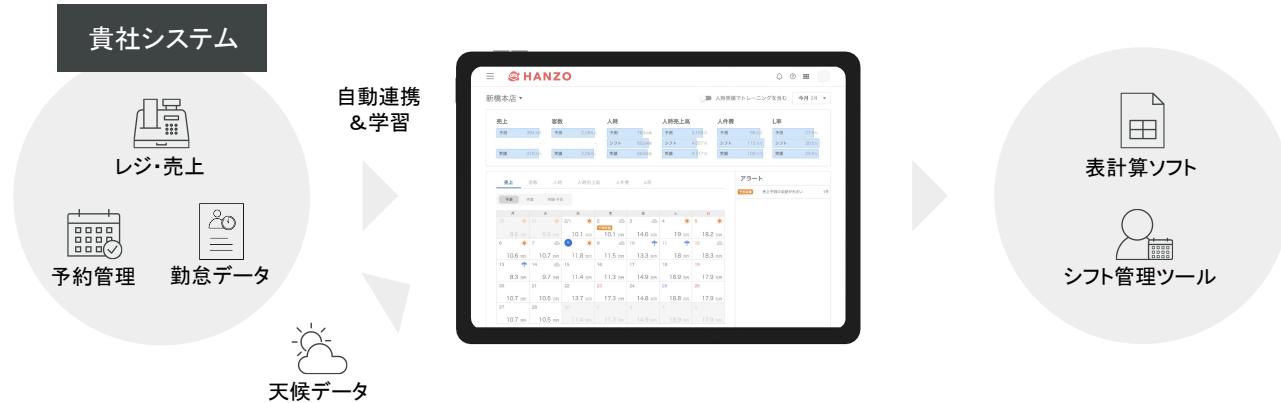
アラート

予測変動

売上予測

— HANZO 人件費とは

優秀な店長クラス水準の売上予測を自動で算出し(当社実績調べ)、
誰でも適正なシフト作成を行えるようにします



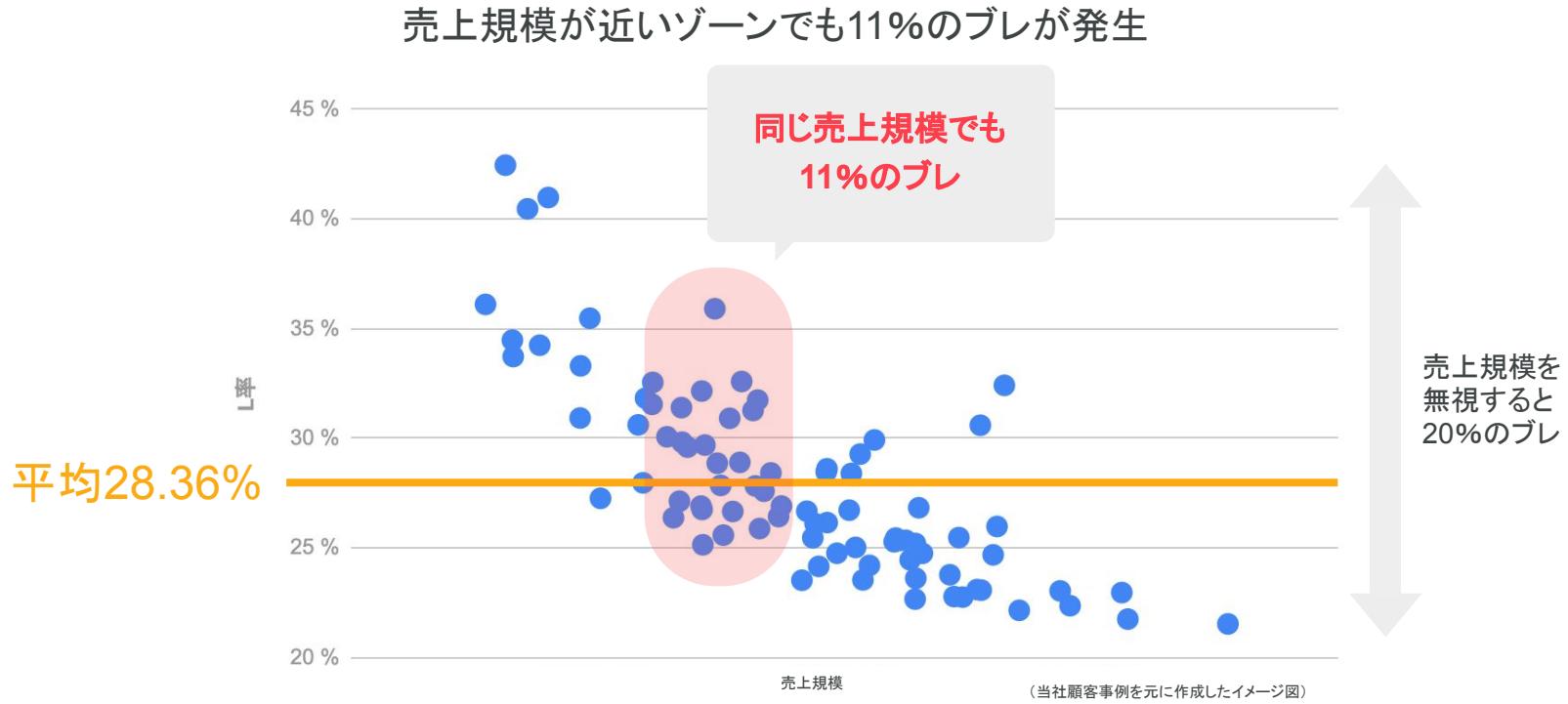
需要予測

45日先までの売上金額・来客人数の予測を算出(1日、時間帯、1時間単位で算出)

人員数の算出

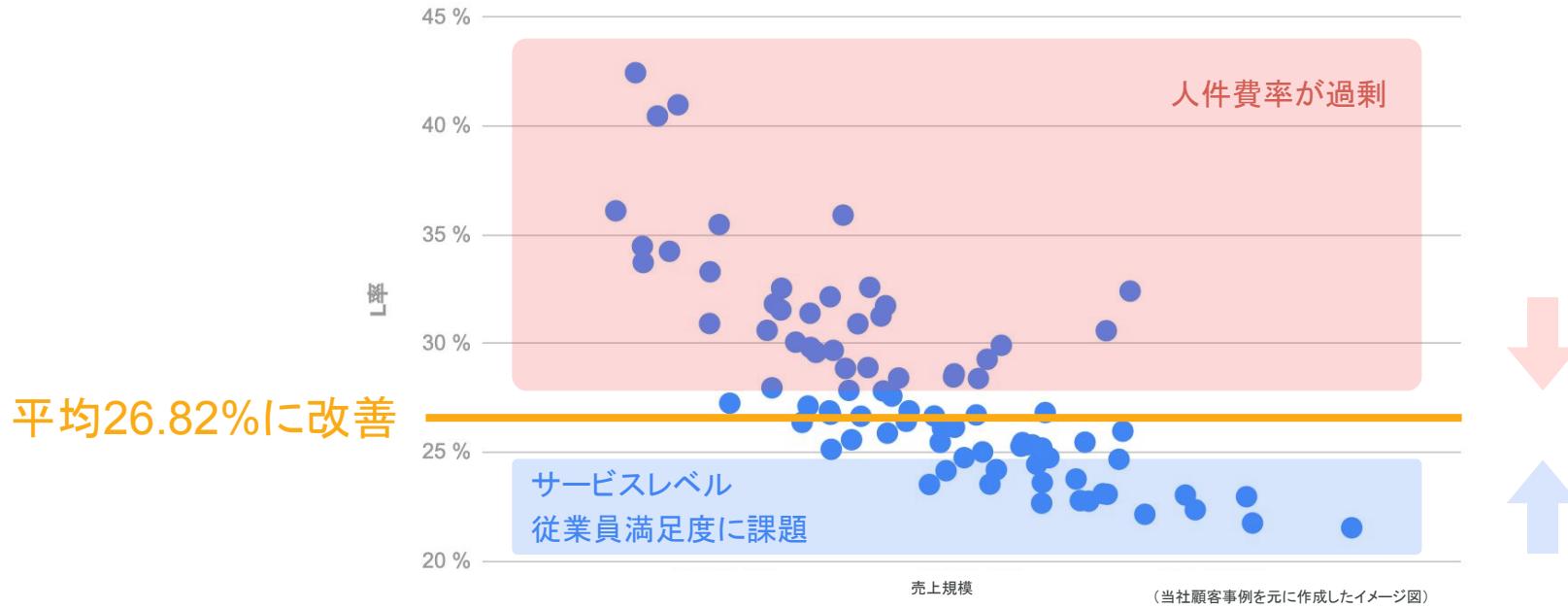
売上予測をもとに1時間毎の適正シフト人員数を算出

【同一業態店舗】人件費ブレデータ



— 人件費率を適正化するポイント

人件費率が過剰なグループにはシフト人員数削減の効果が発生し、
人件費率が低すぎるグループには必要人員数を適正にする効果が発生する。



ご検討の進め方

ご検討の進め方

ご状況を伺い、最適なサービスをご提案いたします。
まずはお気軽にお問い合わせください。



お問い合わせURL

<https://hanzo.goals.co.jp/contact>

